

APRESENTAÇÃO **comercial**

Regina Vituri

Corretora de Planos de Saúde
e Odontológicos.



QUALIFICAÇÕES

- ✓ Especialista em planos de saúde.
- ✓ Represento as melhores marcas.
- ✓ Especialista nos planos: Unimed, São Bernardo SAMP, MedSênior, BestSênior, Grupo Meridional.



Quem sou eu?

Olá! Sou Regina Vituri, corretora especializada em **planos de saúde e odontológicos** para pessoas físicas e empresas. Meu compromisso é com a transparência, o atendimento humanizado e a busca pela melhor solução para cada cliente.

Com uma sólida experiência no mercado, meu foco está nos planos MedSênior e BestSênior, que oferecem benefícios exclusivos para pessoas a partir de 44 anos, além de planos de saúde e odontológicos empresariais.

Minha missão é **simplificar a escolha do plano ideal**, garantindo economia, segurança e qualidade no atendimento.





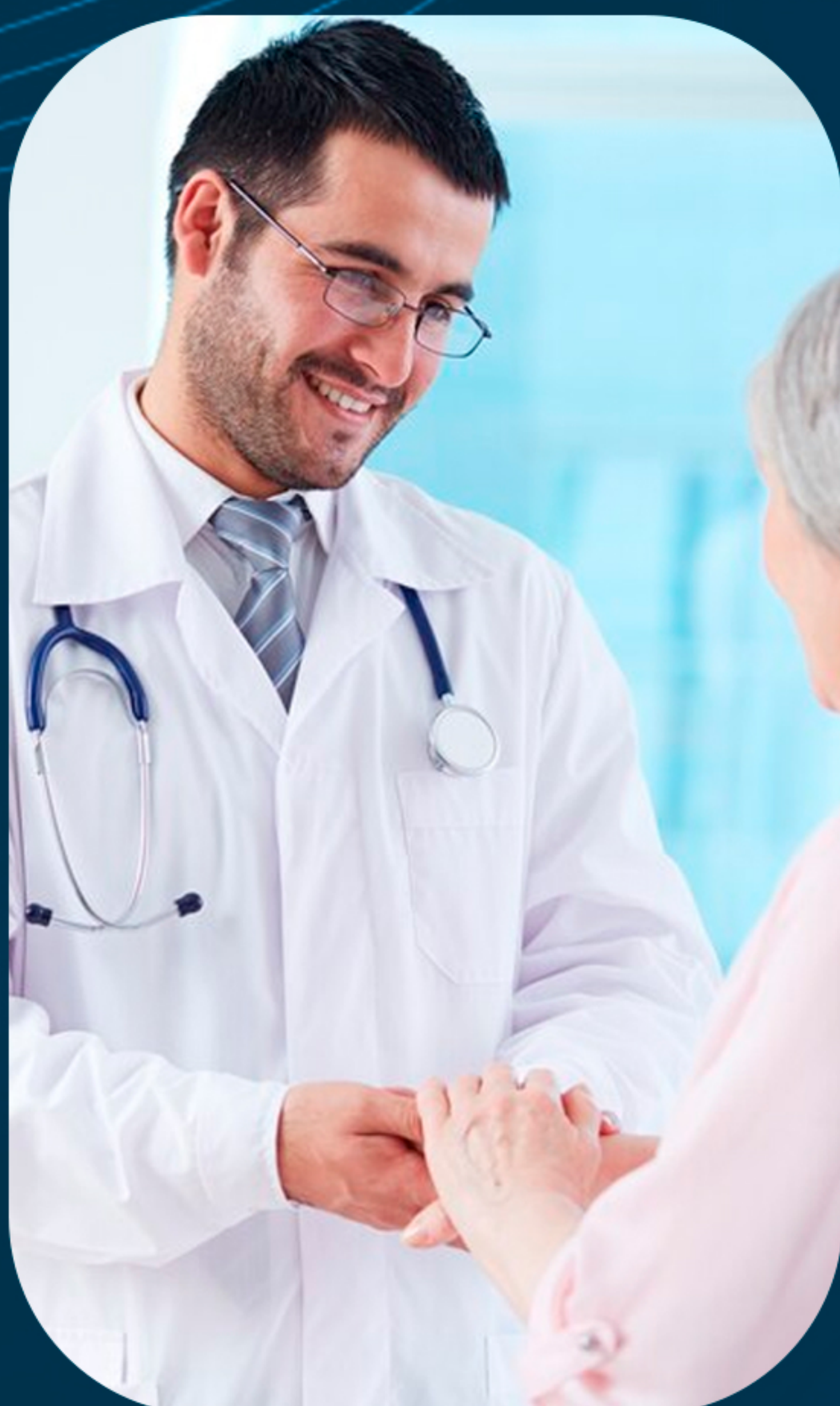
MISSÃO

Proporcionar às pessoas e empresas acesso facilitado a planos de saúde e odontológicos, oferecendo um atendimento personalizado, transparente e eficiente, para garantir segurança e tranquilidade na escolha do melhor plano.



VISÃO

Ser referência em consultoria de planos de saúde e odontológicos, destacando-se pelo atendimento humanizado e personalizado, pelo suporte contínuo aos clientes e pela oferta das melhores soluções do mercado, sempre alinhadas às reais necessidades de cada pessoa ou empresa.



VALORES

A base do meu trabalho está em princípios que garantem um serviço de qualidade e confiança.

A transparência é essencial para que cada cliente tenha todas as informações necessárias antes da contratação, sem surpresas. O atendimento humanizado me permite oferecer um suporte próximo e personalizado, entendendo a realidade de cada cliente para indicar a melhor solução.

Prezo pela excelência no serviço, garantindo que cada etapa do processo seja clara, eficiente e sem burocracia. A ética profissional está no centro do meu compromisso, respeitando cada cliente e oferecendo apenas aquilo que realmente faz sentido para ele. Além disso, meu compromisso com o cliente vai além da venda: acompanho cada um no pós-contratação, garantindo suporte contínuo sempre que precisar.

MEUS DIFERENCIAIS

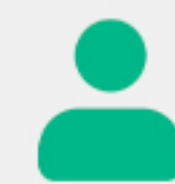
-  **Atendimento personalizado** → Consultoria presencial na Grande Vitória e online para todo o Brasil.
-  **Sem taxa de adesão** → O cliente só paga quando o plano estiver ativo.
-  **Sem coparticipação** → Planos MedSênior e BestSênior garantem mais economia.
-  **Propostas sob medida** → Redução de custos com estudo estratégico de carências.
-  **Atendimento contínuo** → Suporte completo antes, durante e depois da contratação.
-  **Atuação em datas especiais** → Condições diferenciadas para profissionais da saúde, médicos, contadores e outras categorias.



PLANOS DISPONÍVEIS



Planos de Saúde



Pessoa Física:

MedSênior, BestSênior, Unimed e Samp.



Empresarial:

Samp, Unimed, Grupo Meridional Saúde.

Planos odontológicos (Exclusivos para Empresas)



Samp, Unimed e Sempre Odonto

Trabalho com as principais operadoras do mercado, oferecendo cobertura ampla e redes credenciadas de excelência.

Como funciona meu atendimento

01 **Entendimento da necessidade** → Identifico as reais necessidades do cliente.

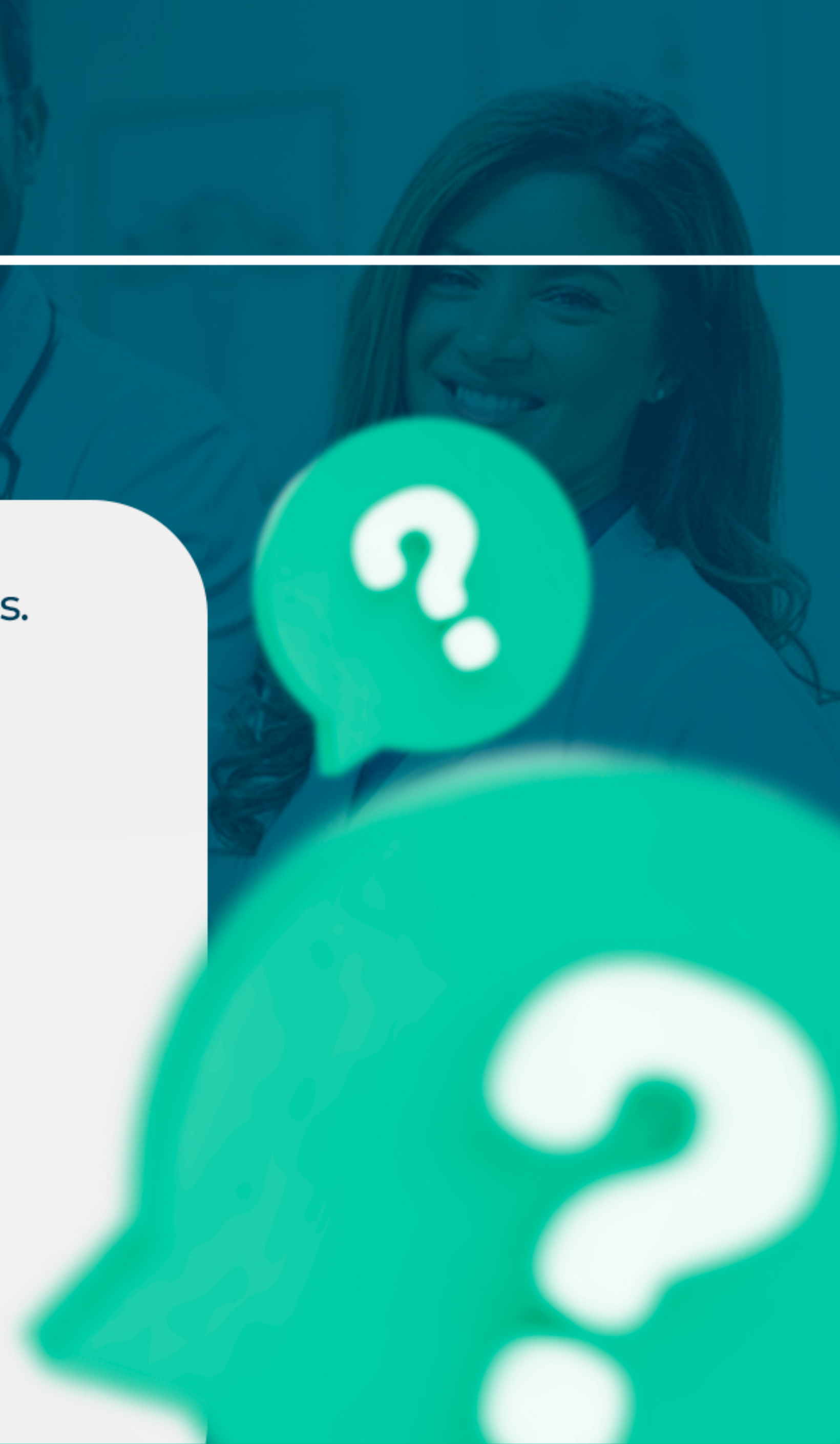
02 **Proposta sob medida** → Apresento opções personalizadas e esclareço todas as dúvidas.

03 **Contratação facilitada** → Processo simples, sem burocracia e com suporte completo.

04 **Acompanhamento contínuo** → Suporte após a contratação, envio de carteirinha digital e esclarecimento de dúvidas.

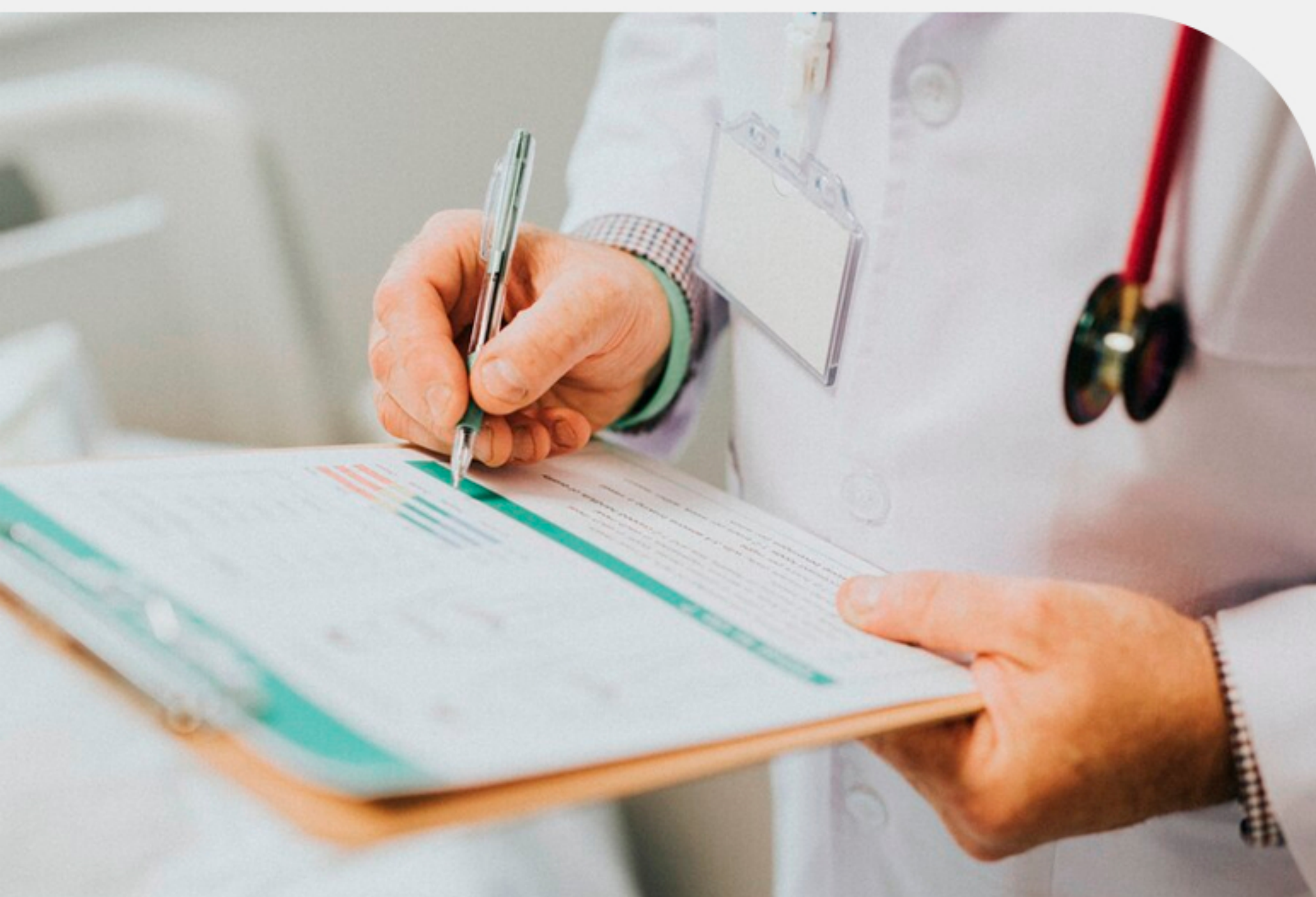
DÚVIDAS FREQUENTES

- ? Carência → Ajudo a aproveitar o tempo já cumprido em planos anteriores.
- ? Diferença entre planos individuais, familiares e empresariais → Explico de forma prática e objetiva.
- ? Sem coparticipação → Menos gastos e mais previsibilidade financeira.
- ? Reajustes → Assessoria transparente para evitar surpresas.



Por que escolher meu atendimento?

Escolher um plano de saúde ou odontológico pode ser uma decisão complexa, e é por isso que meu compromisso vai muito além da simples venda de um plano. Meu objetivo é oferecer uma consultoria especializada, transparente e personalizada, garantindo que cada cliente encontre a melhor solução para suas necessidades, sem surpresas desagradáveis no futuro.



O que me torna diferente?

- > **Atendimento exclusivo e personalizado** → Analiso cada caso individualmente para oferecer o plano mais vantajoso.
- > **Sem burocracia** → Explico todas as condições de forma clara e transparente.
- > **Sem taxa de adesão** → Você só começa a pagar quando o plano estiver ativo.
- > **Sem coparticipação** → Menos custos e mais previsibilidade financeira nos planos MedSênior e BestSênior.
- > **Suporte contínuo** → Meu atendimento não termina na contratação. Estou disponível para ajudar sempre que precisar.
- > **Atendimento online e presencial** → Atendo todo o Espírito Santo de forma online e presencialmente na Grande Vitória.
- > **Ajuda na escolha inteligente** → Faço um estudo estratégico de carências para reduzir prazos de espera e garantir o melhor custo-benefício.

MedSênior

bs best senior
o melhor da vida é agora.

São Bernardo samp,

Unimed

Meridional
KoraSaúde

planos odontológicos
sempreodonto

Entre em contato e descubra a melhor solução para você ou sua empresa!



WhatsApp Comercial:
(27) 99251-2900



Instagram:
@regina.vituri



Regina Vituri
Corretora de Planos de saúde



Atendimentos presenciais na Grande Vitória
e Online para todo o Espírito Santo